



2009年3月期 第2四半期決算説明会

成長計画2008-2009の上期進捗

2008年11月7日

日本ユニシス株式会社

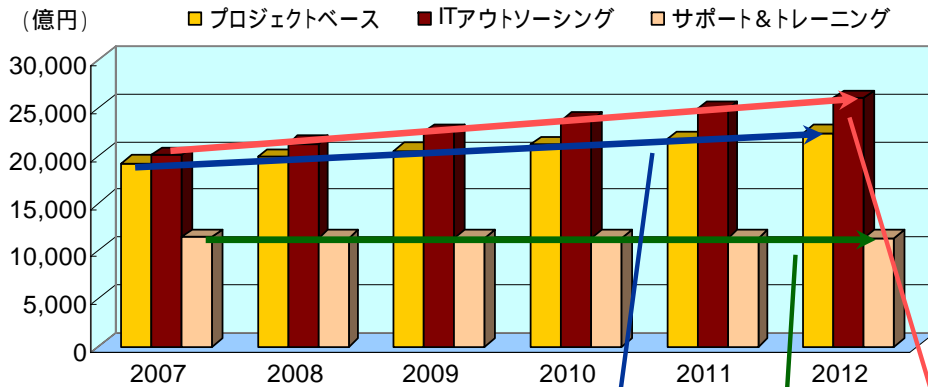
代表取締役社長

梶井勝人

ITサービス市場環境

景況悪化による投資意欲の冷え込みから、国内ITサービス市場の成長鈍化が懸念される

【図1】 国内ITサービス市場 投資額予測 (2007年～2012年、9月調査)



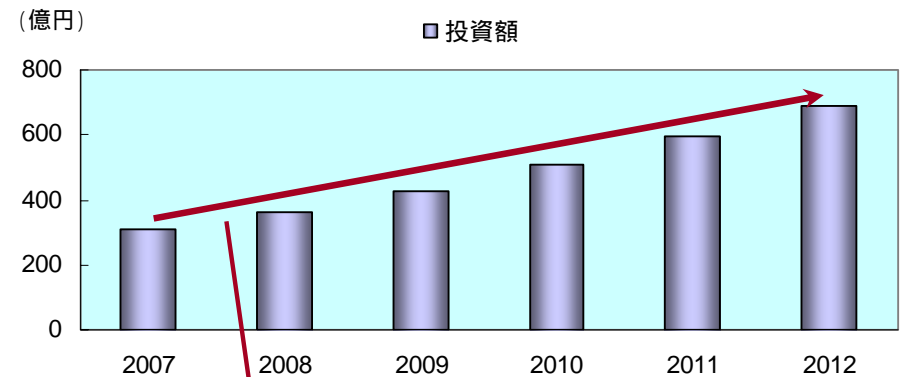
出典： IDC Japan, 2008年10月「国内ITサービス市場 産業分野別2007年の実績と2008年～2012年の予測アップデート：2008年上半期」(J8460107)

システムサービス
予想成長率 (CAGR) = + 3.1%

サポートサービス
予想成長率 (CAGR) = 0.1%

採算性の向上・筋肉質に

【図2】 国内SaaS市場 投資額予測 (2007年～2012年、9月調査)



出典： IDC Japan, 2008年9月「国内SaaS市場2007年の分析と2008年～2012年の予測アップデート」(J8380106)

SaaS
予想成長率 (CAGR) = + 17.3%

ITアウトソーシング
予想成長率 (CAGR) = + 5.3%

成長への取り組み

「企業体質のさらなる強化」

「ICTサービス事業の強化」

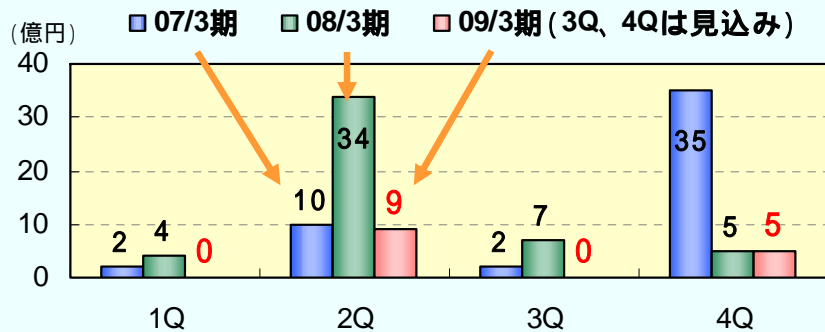
成長計画2008-2009の重点施策

(補足) IDC区分による「プロジェクトベース」、「サポート&トレーニング」は当社売上区分の「システムサービス」、「サポートサービス」にそれぞれ該当します。

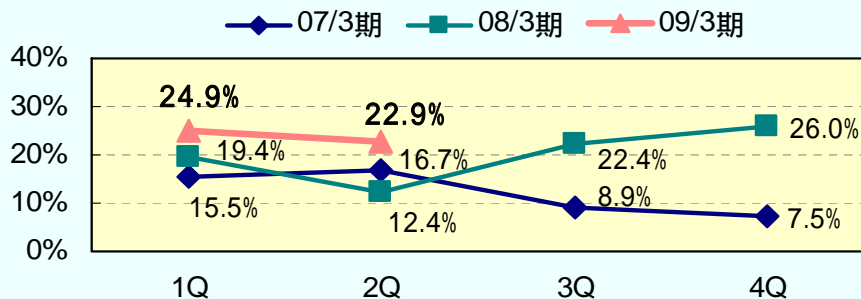
サービス採算性の向上

- 品質管理体制・プロセスの強化
サービス品質の向上
不採算案件撲滅
- 内工稼働率の向上
外注発注額の最適化

【図3】不採算発生金額



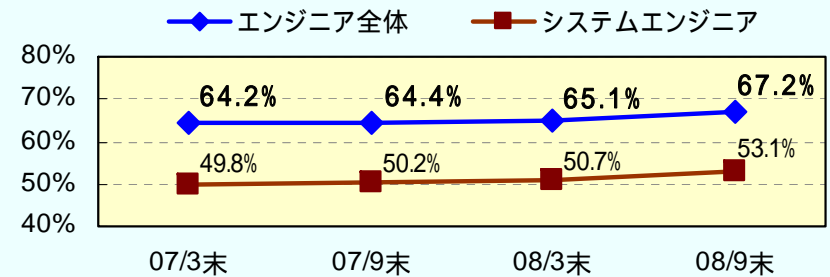
【図4】システムサービスの売上総利益率



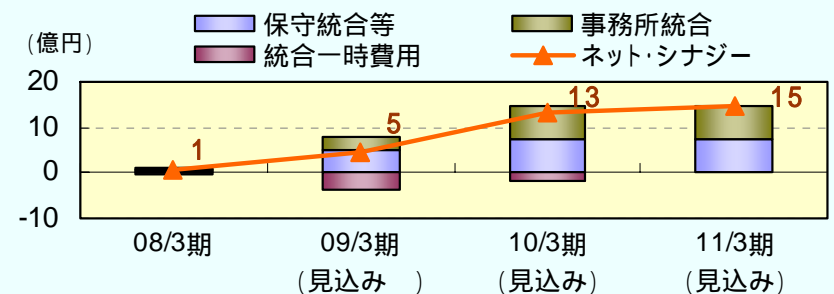
コスト構造の最適化

- 業務プロセス・要員配置の最適化
業務効率の向上
直接業務への人員シフト
- 統合効果の実現
ネットマークス・コストシナジー

【図5】エンジニア人員比率(全社員に占めるエンジニア数の割合)



【図6】ネットマークス・コストシナジー



09/3上期 ネット・シナジーは0.4億円(保守統合等 + 2.4 事務所統合 + 0.4 統合一時費用 2.4)

ICTサービスの全体像

アウトソーシング

既存サービス

- 既存アウトソーシング
- S-BITS (地銀アウトソーシング)

新サービス

- ICTハウジング 2008/10/1
- ICTホスティング 2008/10/16

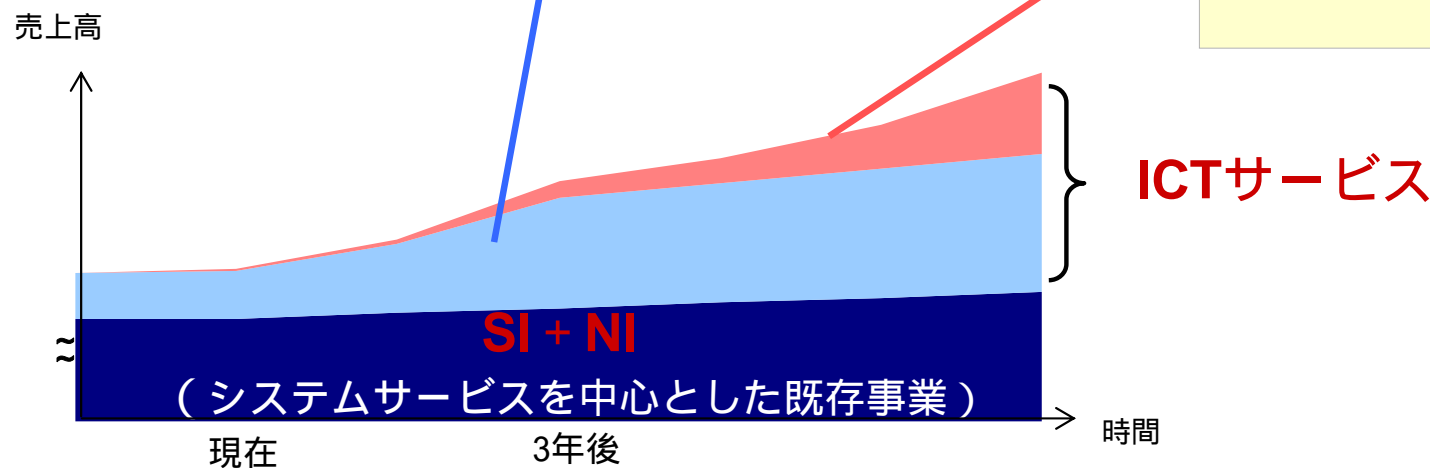
利用型サービス

SaaS等

- 教育分野「RENANDI®」 2008/4/1
- 物流分野「UNITRA™」 2008/7/30
- 住宅分野「AirTriQ®」ASP 2008/8/1
- 「SASTIK®サービス」 2008/9/1
- 「SparkMail™」 2008/2/1
- 「PowerWorkPlace™」 2008/7/16
- グローバルメール (予定)
- ⋮
- 今後も次々と新メニューを追加予定

日付はサービス開始日

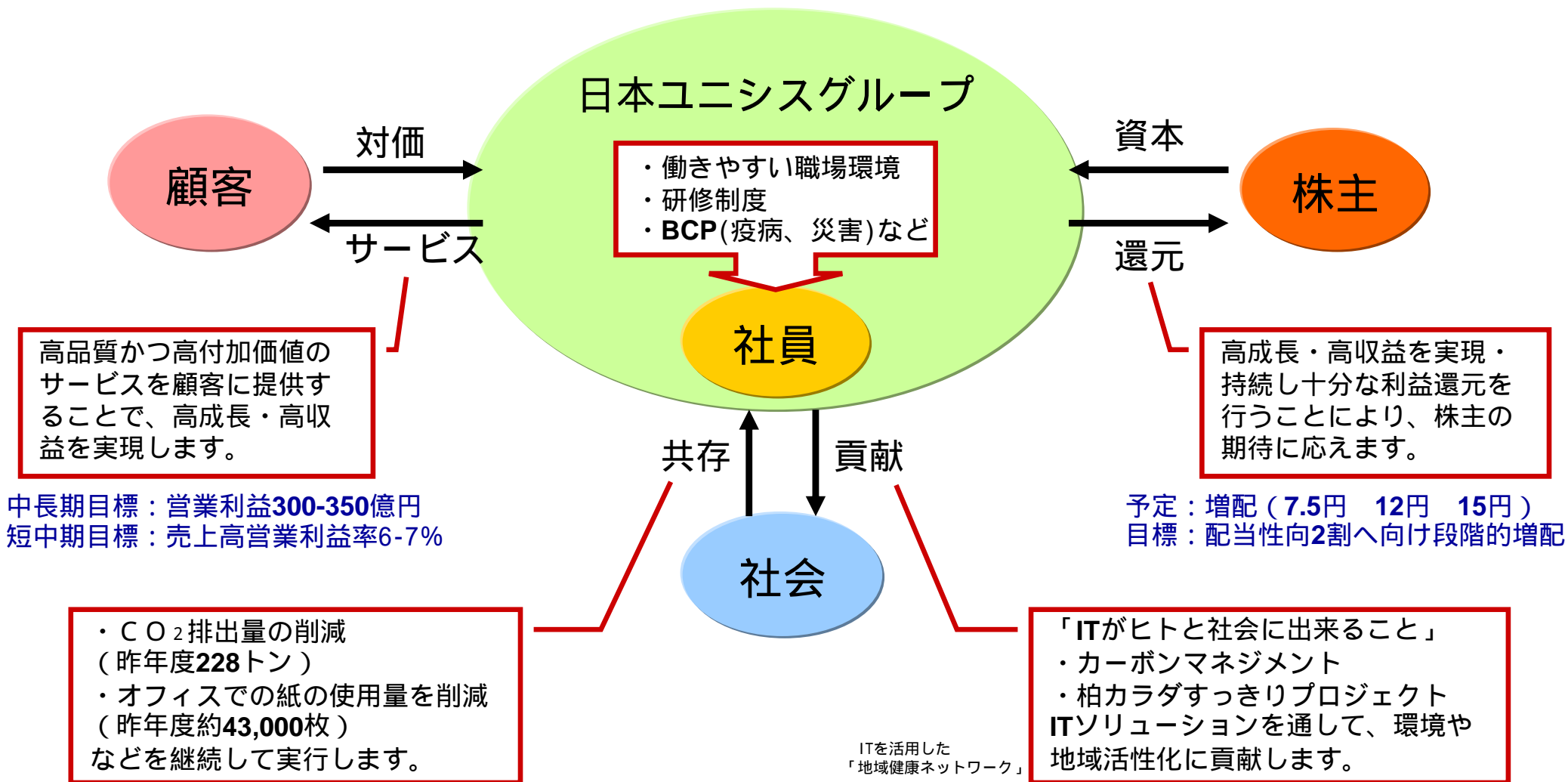
【図7】 売上高構成推移イメージ図



一流の企業を目指して

すべてのステークホルダーにとって魅力的な会社

『一流の企業』(お客様に、社会に、そして株主に高い価値を提供する企業)となるために社員のひとりひとりが『一流の企業人』に向け、自ら成長し続ける会社を目指します



U & U

Users & Unisys

UNISYS

(注) 本資料で記述しております業績見通し等の予測数値は、現時点での入手可能な情報による判断および仮定に基づき算定しており、リスクや不確定要素の変動および経済情勢等の変化により、実際の業績は、本資料における見通しと大きく異なる可能性があることをご承知おきください。
また、本資料は投資判断のご参考となる情報の提供を目的としたもので、投資勧誘を目的として作成したものではありません。