

ビジネスパーク®

SaaSの利用者と事業者を中心とした さまざまなステークホルダを繋ぐ「ビジネス創出の場」

UNISYS

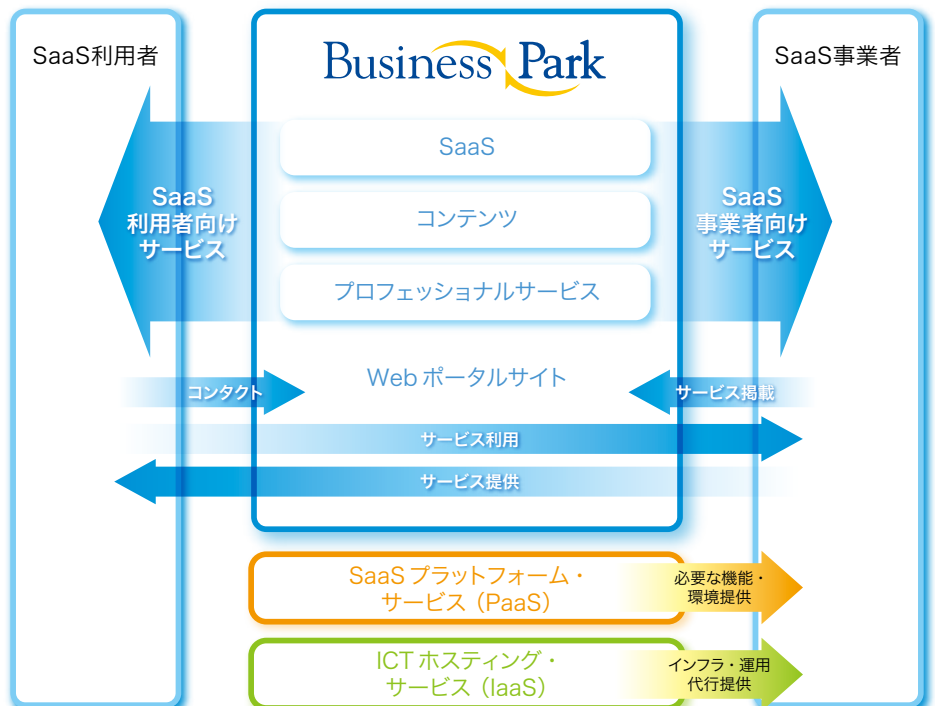
クラウドコンピューティングのひとつの形態であるSaaSによって、ソフトウェアの利用・提供のかたちが変わり、新しいビジネスモデルが生まれつつあります。

SaaSでは、単なるサービス利用者と事業者だけでなく、サービスを機能として組み合わせたり、コンテンツを組み込んだりする企業やビジネスを支援するための専門的なノウハウを持つ企業、更には広告主など、多種多様なステークホルダが市場を形成します。

日本ユニシスは、SaaSのステークホルダが一堂に会するビジネス機会創出の場として、ビジネスパークをご提供します。

※SaaS: Software as a Service (利用型で提供されるソフトウェア)

- 利用者にとっては、便利なサービスが提供される可能性をもった「場」
- 事業者にとっては、他の企業・サービスとのコラボレーションにより、新たなビジネス機会を発掘・創造できる可能性をもった「場」
- 日本ユニシスは、「ビジネスパーク」という、「場」と機能を提供



www.businesspark.jp

事業者がビジネスパークへ参加をする3つのメリット

ビジネスパークでは、企画・販売促進を中心とした機能・サービスの提供で、事業者様の SaaS 参入をお手伝いします。

メリット

サービス立ち上げのノウハウが得られます

SaaS はストック型で収益を得ることができる反面、パッケージとは異なるリスクもあります。ビジネスパークでは、SaaS ビジネス立ち上げのノウハウを「SaaS 企画支援サービス」として提供。事業への参入を支援します。

SaaS 企画ワークショップ

2日間のワークショップ形式で SaaS ビジネス立ち上げに必要なノウハウをビジネス面と技術面の両方から解説

メリット

ポータルサイトを販売促進の場として活用いただけます

ビジネスパーク Web ポータルサイトへ商品情報を掲載することで、サービスの認知度向上にお役立ていただけます。

Web ポータルサイト

販売促進のためのチャネルとして、SaaS をはじめとする、利用型のソフトウェア商品を紹介するポータルサイト

メリット

他の企業・サービスとの協業や連携の場を提供します

ビジネスマッチングや情報交換の場としての「コミュニティ」へご参加いただけます。新たなビジネス機会の発掘や創造の可能性が広がります。

コミュニティ

ビジネスパーク参加企業を中心としたビジネスマッチングの機会として、随時、コミュニティ(交流会)を開催

ビジネスパーク Web ポータルサイト

SaaS の販売促進チャネルとして、また、ビジネスパークを表現する「場」として開設。

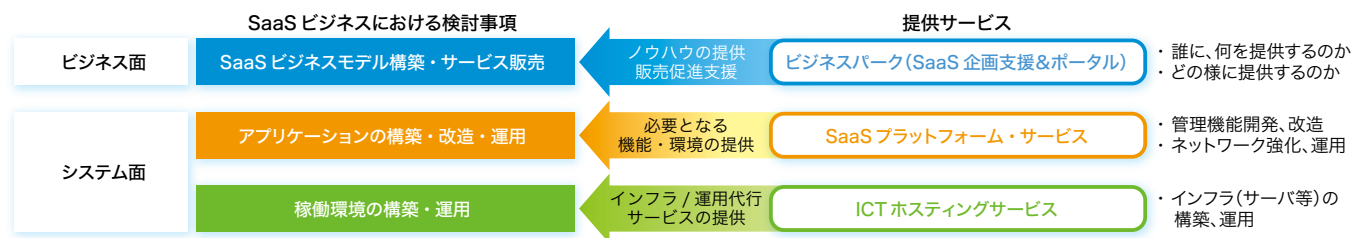


ビジネスパーク 提供機能一覧

項目		概要
基本性能	商品・支援一覧	SaaS アプリケーション一覧に商品のリンクを掲載
	個別商品紹介	各商品の詳細情報を記載したページを作成
その他	トップへのバナー掲載	トップページにバナー掲載
	利用事例・商品記事の掲載	必要に応じて、事例や記事を掲載
	メールマガジンでの発信	商品情報をメールマガジンにて登録メンバーへ配信
	ビジネスパークイメージタイプフェイス・バナーの提供	ビジネスパークのイメージタイプフェイスやバナーを提供(各企業様サイトにて設置)

SaaS ビジネス化のための日本ユニシスのサービス

日本ユニシスでは、SaaS ビジネス検討の企業様へ、ビジネス・システム両面からサービスを提供することが可能です。



※ BusinessPark (ビジネスパーク) は日本ユニシス株式会社の登録商標です。

日本ユニシス株式会社

本社 東京都江東区豊洲 1-1-1 〒135-8560
電話 03-5546-4111 (大代表)
<http://www.unisys.co.jp/>

●お問い合わせ先

ビジネスパーク
<http://www.businesspark.jp/>
(上記ページのお問い合わせフォームをご利用下さい)